

SESSIONS	DATES	HORAIRES	N°BLOC	INTITULE BLOC	SS BLOC
1	3-oct.-18	9h00 - 12h		CONFERENCE	Lancement de la formation et présentation programme
		13h - 17h30	1	CONTRIBUER A L'ELABORATION STRATEGIQUE DES ACHATS	Positionnement et rôle des achats + Les achats dans la chaîne de valeur : stratégie (1/5)
		17h30 - 20h		Apéritif-Dîatoire	
	04-oct.-18	09h00-10h30	2	PILOTER LA MISE EN ŒUVRE OPERATIONNELLE DES ACHATS	Séance introductive et présentation avec utilisation de la plateforme "Les outils financiers au service de la fonction achat" (1/3)
		10h30-12h30	1	CONTRIBUER A L'ELABORATION STRATEGIQUE DES ACHATS	Positionnement et rôle des achats + Les achats dans la chaîne de valeur : stratégie (2/5)
		13h30-15h00		CONTRIBUER A L'ELABORATION STRATEGIQUE DES ACHATS	Positionnement et rôle des achats + Les achats dans la chaîne de valeur : stratégie (2/5)
		15h00-17h00	5	DOSSIER PROFESSIONNEL	Méthodologie de la recherche (séance 1/5)
	5-oct.-18	9h - 12h30	1	CONTRIBUER A L'ELABORATION STRATEGIQUE DES ACHATS	Positionnement et rôle des achats + Les achats dans la chaîne de valeur : stratégie (3/5)
		13h30 - 17h	1		
	2	22-oct.-18	9h00 - 12h30	2	PILOTER LA MISE EN ŒUVRE OPERATIONNELLE DES ACHATS
13h30 - 17h00					
23-oct.-18		9h - 12h30	1	CONTRIBUER A L'ELABORATION STRATEGIQUE DES ACHATS	Le Marketing Achat (4/5)
		13h30 - 17h	1		
24-oct.-18		9h - 12h30	1	CONTRIBUER A L'ELABORATION STRATEGIQUE DES ACHATS	Le Marketing Achat - Lancement étude sectorielle (5/5)
		13h30 - 17h	1		
3	14-nov.-18	09h00 - 12h30	2	PILOTER LA MISE EN ŒUVRE OPERATIONNELLE DES ACHATS	Gestion opérationnelle des achats : structure / outils / qualité (1/3)
		13h30 - 17h00	2		
	15-nov.-18	9h - 12h30	2	PILOTER LA MISE EN ŒUVRE OPERATIONNELLE DES ACHATS	Gestion opérationnelle des achats : structure / outils / qualité (2/3)
		13h30 - 17h	2		
	16-nov.-18	9h - 12h30	2	PILOTER LA MISE EN ŒUVRE OPERATIONNELLE DES ACHATS	Management opérationnel des achats : structure / outils / qualité (3/3)
		13h30 - 17h	2		
4	10-déc.-18	9h00 - 12h30	3	ANTICIPER LES RISQUES ET GERER L'EXECUTION DU CONTRAT	La politique d'achat à l'international, les risques et les outils fondamentaux : Incoterms/Transport/Assurance/ Douane/paiements et garanties (1/3)
		13h30 - 17h00	3		
	11-déc.-18	9h - 12h30	3	ANTICIPER LES RISQUES ET GERER L'EXECUTION DU CONTRAT	La politique d'achat à l'international, les risques et les outils fondamentaux : Incoterms/Transport/Assurance/ Douane/paiements et garanties (1/3)
		13h30 - 17h	3		
	11-déc.-18	17h00 - 19 h	5	DOSSIER PROFESSIONNEL	Méthodologie de la recherche (séance 2/5)
	12-déc.-18	9h - 12h30	3	ANTICIPER LES RISQUES ET GERER L'EXECUTION DU CONTRAT	La politique d'achat à l'international, les risques et les outils fondamentaux : Incoterms/Transport/Assurance/ Douane/paiements et garanties (1/3)
13h30 - 17h		3			
5	9-janv.-19	9h - 12h30	1	CONTRIBUER A L'ELABORATION STRATEGIQUE DES ACHATS	Achats responsables (séance 1/2)
		13h30 - 17h	1		
	10-janv.-19	09h00- 12h30	5	DOSSIER PROFESSIONNEL	Methodologie de la recherche + achats responsables (séance 3/5)
	10-janv.-19	13h30 - 17h		ANTICIPER LES RISQUES ET GERER L'EXECUTION DU CONTRAT	L'environnement juridique et contractuel des achats (1/3)
	11-janv.-19	9h00 - 12h30	3	ANTICIPER LES RISQUES ET GERER L'EXECUTION DU CONTRAT	L'environnement juridique et contractuel des achats (1/3)
13h30 - 17h00		3			
6	11-févr.-19	9h00 - 12h30	4	EVALUER ET COMMUNIQUER SUR LA PERFORMANCE DES ACHATS	Les outils de management du service achat (1/4)
		13h30 - 17h00	4		
	12-févr.-19	9h - 12h30	4	EVALUER ET COMMUNIQUER SUR LA PERFORMANCE DES ACHATS	Les outils de management du service achat (2/4)
		13h30 - 17h	4		
	13-févr.-19	9h - 12h30	4	EVALUER ET COMMUNIQUER SUR LA PERFORMANCE DES ACHATS	Les outils de management du service achat (3/4)
		13h30 - 17h	4		
7	13-mars-19	09h00 - 12h30	1	CONTRIBUER A L'ELABORATION STRATEGIQUE DES ACHATS	Soutenance étude sectorielle (1/1)
		13h30 - 17h00	1		
	14-mars-19	9h - 12h30	3	ANTICIPER LES RISQUES ET GERER L'EXECUTION DU CONTRAT	L'environnement juridique et contractuel des achats (3/3)
		13h30 - 17h	3		
	14-mars-19	17h00 - 19 h	5	DOSSIER PROFESSIONNEL	Méthodologie de la recherche (séance 4/5)
15-mars-19	9h - 12h30	2	PILOTER LA MISE EN ŒUVRE OPERATIONNELLE DES ACHATS	Les outils financiers au service de la fonction achat (3/3)	
	13h30 - 17h	2			
8	8-avr.-19	9h00 - 12h30	2	PILOTER LA MISE EN ŒUVRE OPERATIONNELLE DES ACHATS	Principes et techniques de la négociation achat(1/3)
		13h30 - 17h00	2		
	9-avr.-19	9h - 12h30	2	PILOTER LA MISE EN ŒUVRE OPERATIONNELLE DES ACHATS	Conduite de négociation complexe (2/3)
		13h30 - 17h	2		
	10-avr.-19	9h - 12h30	2	PILOTER LA MISE EN ŒUVRE OPERATIONNELLE DES ACHATS	Conduite de négociation complexe (3/3)
		13h30 - 17h	2		
9	15-mai-19	9h - 12h30	3	ANTICIPER LES RISQUES ET GERER L'EXECUTION DU CONTRAT	Achats Publics(1/1)
		13h30- 17h	3		Achats Publics (1/1)
	16-mai-19	9h00 - 12h30	4	EVALUER ET COMMUNIQUER SUR LA PERFORMANCE DES ACHATS	Les outils de management du service achat (4/4)+ soutenance
		13h30 - 17h00	4		
	17-mai-19	9h-12h30	5	DOSSIER PROFESSIONNEL	Méthodologie de la recherche (séance 5/5) pendant 2 h et début témoignage d'expert 1h 30
		13h30-17h		TEMOIGNAGE EXPERT	Achats spécifiques, ex : grande distribution
10	24-juin-19	09h00 - 12h30	4	EVALUER ET COMMUNIQUER SUR LA PERFORMANCE DES ACHATS	Qualité aux achats, Amélioration continue, Indicateurs et tableaux de bord
		13h30 - 17h00	4		
	25-juin-19	9h - 12 h30		TEMOIGNAGE EXPERT ou ENTRAINEMENT A LA SOUTENANCE	sera précisé ultérieurement
		13h30 - 17h00	5	ENTRAINEMENT A LA SOUTENANCE	Préparation à la soutenance (1/2)
	26-juin-19	9h - 12h30	5	ENTRAINEMENT A LA SOUTENANCE	Préparation à la soutenance (2/2)
		13h30 - 17h	5		