

# Sup de Vente

Révéler votre sens des affaires ...



Photo  
obligatoire  
  
A agraffer ici

**Dossier de  
Candidature**  
Bachelor Marketing,  
Commercialisation  
et Gestion

---

Promotion : 20 - 20

## Choix de la rentrée :

### 1ère année (en septembre)

Inscription obligatoire via APB

### 1ère année (en février)

Rentrée décalée

### 2ème année

Admission parallèle

## Etat civil

Nom ..... Prénom .....

Sexe  F  M      Numéro INE                     

Né(e) le ..... Ville .....    Département

Nationalité  Française  Union Européenne  Hors Union Européenne

Adresse postale .....

Code postal ..... Ville .....

Tél ..... Portable .....

E-mail .....

Nom du responsable légal .....

Adresse postale .....

Téléphone domicile .....

En cas d'urgence personne à contacter ..... Tél .....

Actions de promotion cofinancées par le Fonds social européen



**une école de la**



---

## Situation actuelle

- Etudiant     Apprenti     Contrat de professionnalisation  
 Salarié     Demandeur d'emploi     Autre

Dernière formation suivie.....

Etablissement ..... Ville ..... Code postal.....

Diplôme obtenu ..... Date .....

---

## Etudes suivies

Année scolaire	Etablissement /CP/Ville	Diplôme obtenu	Mention Crédits obtenus

Nom du responsable de formation .....

Tél..... E-mail.....

---

## Expérience professionnelle (stage ou emploi)

Dates	Entreprise : nom et adresse	Postes occupés et missions réalisées
Du ..... au .....		
Du ..... au .....		
Du ..... au .....		
Du ..... au .....		
Du ..... au .....		

---

## Si vous avez trouvé une entreprise d'accueil, indiquez ses coordonnées

Nom de l'entreprise .....

Adresse/CP/Ville .....

Personne à contacter ..... Fonction .....

Tél..... E-mail .....

---

## Compétences professionnelles

### Langues étrangères

 Notez votre niveau de 1 (notions) à 5 (excellent ou langue maternelle)

Langue	Niveau	Séjours à l'étranger
Anglais		.....
Espagnol		.....
.....		.....

### Autres compétences et centres d'intérêts

 (sports, responsabilités associatives, ...)

.....  
.....  
.....

**Mobilité** Avez-vous votre permis de conduire  Oui  Non  En cours

Disposez-vous d'un véhicule personnel  Oui  Non

Quel moyen de transport pensez-vous utiliser pour venir en cours ? .....

### Que feriez-vous si votre candidature n'était pas retenue ?

.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....

## Comment avez-vous connu Sup de Vente ? (une seule réponse)

- Présentation dans mon école
- Moteur de recherche (Google...)
- Sites étudiant (L'Etudiant, Studyrama, Kelformation...)
- Organisme d'orientation (CIO, Mission locale, Pôle Emploi, BIJ-PIJ...)
- Relation (ami, élève, entreprise, professeur...)
- Salon étudiant ou forum organisé par la ville
- Presse écrite
- Affichage (sur un bus, dans le métro...)
- Réseaux sociaux (Facebook, Twitter, LinkedIn...)
- Système Admission Post-Bac

**IMPORTANT**  
Tout dossier incomplet sera rejeté.

## Joindre à votre dossier les pièces suivantes

- Les bulletins de notes des deux dernières années d'études
- Une copie de votre diplôme du Baccalauréat
- Votre CV
- Votre RIB (pour les admissions parallèles)
- Pour les admissions en 1<sup>ère</sup> année en rentrée décalée :
  - un chèque de 75 € à l'ordre de la CCI Paris Ile-de-France - Sup de Vente
- Pour les admissions parallèles en 2<sup>e</sup> année :
  - Un chèque de 75 € à l'ordre de CCI Paris Ile-de-France - Sup de Vente
  - Une copie de votre diplôme Bac +2

## Autres informations que vous jugez utile de porter à la connaissance des membres du jury

.....

.....

.....

Je soussigné(e) ..... certifie avoir pris connaissance des modalités d'admission de Sup de Vente correspondant au cycle de formation auquel je suis candidat(e) et déclare sur l'honneur, l'exactitude de l'ensemble des renseignements fournis dans ce dossier.

A .....

Le .....

Signature du candidat

Signature des parents  
(pour les mineurs)

### Retour du dossier à :

**Sup de Vente**  
51 boulevard de la Paix  
78100 Saint-Germain-en-Laye

**Tél. : 01 39 10 78 78**

**egc-idf@supdevente.fr**

**supdevente.fr**

Sup de Vente, établissement de la CCI Paris-Ile-de-France collecte ces données afin de répondre à votre demande et au-delà vous tenir informé des activités de nos services. Votre dossier est conservé un an. Vos données ne sont pas communiquées à des tiers. Conformément à la loi du 6 janvier 1978, vous disposez d'un droit d'accès aux données qui vous concernent auprès du Correspondant à la protection de données cpdp@cci-paris-idf.fr. Vous disposez également d'un droit de modification ou de suppression des mêmes données auprès de cilil@supdevente.fr et en cas de problème auprès de cpdp@cci-paris-idf.fr.