

## Dossier de Candidature BTS

Promotion : 20 - 20

### Choix de la formation

- BTS MUC Management des Unités Commerciales
- BTS NRC Négociation et Relation Client
- BTS Professions Immobilières

### Etat civil

Nom ..... Prénom .....

Sexe  F  M Numéro INE [ ][ ][ ][ ][ ][ ][ ][ ][ ][ ][ ][ ][ ][ ][ ][ ]

Né(e) le ..... Ville ..... [ ][ ] Département

Nationalité  Française  Union Européenne  Hors Union Européenne

Adresse postale .....

Code postal ..... Ville .....

Tél ..... Portable .....

E-mail .....

Nom du responsable légal .....

Adresse postale .....

Téléphone domicile .....

En cas d'urgence personne à contacter ..... Tél .....



---

## Si vous avez trouvé une entreprise d'accueil, indiquez ses coordonnées

Nom de l'entreprise .....

Adresse/CP/Ville .....

Personne à contacter ..... Fonction .....

Tél..... E-mail .....

---

## Compétences professionnelles

**Langues étrangères** Notez votre niveau de 1 (notions) à 5 (excellent ou langue maternelle)



**Bureautique** Notez votre niveau de 1 (notions) à 3 (Expert)

..... Word ..... Excel ..... PowerPoint

**Autres compétences et centres d'intérêts** (sports, responsabilités associatives, ...)

.....  
.....  
.....

**Mobilité** Avez-vous votre permis de conduire  Oui  Non  En cours

Disposez-vous d'un véhicule personnel  Oui  Non

Quel moyen de transport pensez-vous utiliser pour venir en cours ? .....

**Motivations** En quelques lignes, dites les raisons de votre candidature et vos motivations

.....  
.....  
.....  
.....  
.....  
.....

## Comment avez-vous connu Sup de Vente ? (une seule réponse)

- Présentation dans mon école
- Moteur de recherche (Google...)
- Site étudiant (L'Etudiant, Studyrama, Kelformation...)
- Organisme d'orientation (CIO, Mission locale, Pôle Emploi, BIJ-PIJ...)
- Relation (ami, élève, entreprise, professeur...)
- Salon étudiant ou forum organisé par la ville
- Presse écrite
- Affichage (sur un bus, dans le métro...)
- Réseaux sociaux (Facebook, Twitter, LinkedIn...)
- Système Admission Post-Bac

## Joindre à votre dossier les pièces suivantes

- Les bulletins de notes des deux dernières années d'études
- Votre CV
- Une lettre de motivation manuscrite
- Un chèque de 25 € à l'ordre de CCI Paris Ile-de-France - Sup de Vente
- Une copie des relevés de notes du Baccalauréat et de l'épreuve anticipée de français ou du diplôme équivalent pour les candidats au BTS
- Une copie de votre contrat d'alternance si vous êtes en entreprise

**IMPORTANT**  
Tout dossier incomplet sera rejeté.

Je soussigné(e) ..... certifie avoir pris connaissance des modalités d'admission de Sup de Vente correspondant au cycle de formation auquel je suis candidat(e).

Je déclare sur l'honneur l'exactitude de l'ensemble des renseignements et vous prie de trouver joint un chèque de 25 € à l'ordre de CCIR Paris Ile-de-France - Sup de Vente relatif aux frais de dossier de candidature. Ce chèque est restituable à la signature de mon contrat d'apprentissage pour la formation suivie à Sup de Vente.

A ..... Le .....

Signature du candidat

Signature des parents  
(pour les mineurs)

## Retour du dossier à :

**Sup de Vente**  
26 ter rue d'Hennemont  
78100 Saint-Germain-en-Laye

**Tél. : 01 39 04 27 78**

**information@supdevente.fr**

**supdevente.fr**

Sup de Vente, établissement de la CCI Paris-Ile-de-France collecte ces données afin de répondre à votre demande et au-delà vous tenir informé des activités de nos services. Votre dossier est conservé un an. Vos données ne sont pas communiquées à des tiers. Conformément à la loi du 6 janvier 1978, vous disposez d'un droit d'accès aux données qui vous concernent auprès du Correspondant à la protection de données cpdp@cci-paris-idf.fr. Vous disposez également d'un droit de modification ou de suppression des mêmes données auprès de cll@supdevente.fr et en cas de problème auprès de cpdp@cci-paris-idf.fr.