

## **Fiche d'Expression de Besoin de Formation (Recrutement alternants)**

**Organisme demandeur :** Sup de Vente

**Adresse :** 51, Boulevard de la Paix, 78100 Saint Germain en Laye

**Date de la demande :**

### **1) Contexte et raison de la formation recherchée :**

Sup de Vente doit s'assurer de l'adéquation entre les profils des jeunes postulant, les besoins exprimés et les compétences recherchés par les entreprises partenaires.

### **2) Objectifs poursuivis**

Valider le profil des candidats (cohérence) avec la formation pour laquelle ils postulent  
S'assurer de la motivation des jeunes, de leur niveau scolaire, de leur capacité d'adaptation

### **3) Résultats à atteindre :**

Recruter des candidats motivés, aptes à poursuivre leur formation en alternance

### **4) Public concerné :**

Les candidats postulant pour une des formations de Sup de Vente

Lot 1 : candidats formations bac +3/5 site Bel Air St Germain en Laye

Lot 2 : candidats formations bac +3/5 site Paris Porte de Champerret

### **5) Condition de réalisation de la formation,**

Les sessions de recrutement sont organisées par ½ journée

Nombre prévisionnel de sessions / site :

80 à 100 sessions à répartir sur les 2 sites de Sup de Vente

Période : Mars 2020 à juillet 2020

Modalités pratiques de fixation des dates de formation : transmission courant décembre 2019

Effectif : entre 6 à 8 candidats par session pour les entretiens individuels, 10 à 20 pour les entretiens collectifs

Méthodes pédagogiques : entretien de motivation, questionnement, mise en situation

Supports de cours : documentation sur l'école pour des questions d'orientation

Evaluation : épreuve orale individuelle ou collective.

## **6) Profils recherchés**

Intervenants de formation RH ou avec une expérience en recrutement de profils commerciaux, avec une bonne connaissance des spécificités de l'alternance.

**Rédacteur de Sup de Vente** : Heike JABOT

**Date** : 7 juin 2019

**Signature**