

Fiche d'Expression de Besoin de Formation (Tutorat Délégué, suivi apprentissage en entreprise)

Organisme demandeur : Sup de Vente

Adresse : 51, Boulevard de la Paix, 78100 Saint Germain en Laye

Date de la demande :

1) Contexte et raison de la formation recherchée :

Dans le cadre de l'apprentissage, les apprenants bénéficient d'un accompagnement individualisé comportant au moins 1 visite obligatoire sur site pour rencontrer le maître d'apprentissage. Compte tenu du nombre élevé d'apprentis à Sup de Vente, l'école fait appel à des intervenants professionnels pour assurer cette mission.

2) Objectifs poursuivis

- assurer un suivi qualitatif des alternants en entreprise
- s'assurer de la conformité des missions en entreprise
- accompagner la montée en compétences des alternants

Résultat attendu :

- participation à la réunion des Maîtres d'apprentissage
- points liaisons réguliers avec l'apprenti(e)
- 1 visite sur site entre octobre 2019 et mai 2020 avec compte rendu
- accompagnement des rapports d'activités ou mémoires professionnels à l'exception des Masters universitaires

3) Public concerné :

Etudiants en alternance :

Apprentis Sup de Vente formations Niveau Bac + 3 à Bac+5

4) Condition de réalisation de la formation,

- Lot 1 : RDC Visite entreprise + 2H de suivi rapport
- Lot 2 : RDI/AL Visite entreprise + 2H de suivi rapport
- Lot 3 : EGC visite entreprise + 2H de suivi en EGC 2 et 4H de suivi en EGC 3
- Lot 4 : CR visite entreprise
- Lot 5 : MIA visite entreprise + 2H de suivi en M1 MIA et 4H de suivi en M2 MIA
- Lot 6 : Masters (MAQF – MQRC – MOI) visite entreprise

Nombre prévisionnel d'alternants à suivre :

Lot 1 : 70
Lot 2 : 45
Lot 3 : 40
Lot 4 : 30
Lot 5 : 70
Lot 6 : 125

Période : septembre 2019 à juillet 2020

Modalités pratiques de fixation des dates de formation :
transmission de la liste des alternants à suivre en septembre 2019

Lieu : visites en Ile de France.

Méthodes pédagogiques coaching individuel

Supports: compte rendu de visite,

Profils recherchés : Enseignant(e) , consultant(e), professionnel(le) avec expérience dans les domaines Marketing, Vente, Distribution, Achats

Rédacteur de Sup de Vente : Heike JABOT

Date : 7 juin 2019

Signature